



Kompass-Workshop:
Geschäftsmodelle
im Smarten Quartier



VERSORGER IM WANDEL

Die Energiewirtschaft befindet sich in einem starken Wandel. Die fortschreitende Energiewende, der damit einhergehende Ausbau von dezentralen erneuerbaren Erzeugungsanlagen und die Digitalisierung sind die zentralen Treiber dieses Wandels.



Auf dem Weg zum Multi-Dienstleister

Stadtwerke reagieren auf diese Veränderungen und wandeln sich vom einfachen Versorger zum Dienstleister mit smarten Mehrwert-Services. Dies **erfordert ein Umdenken** auf allen Ebenen – von der Unternehmensstruktur bis hin zu neuen Geschäftsmodellen.

Viele Stadtwerke stellen sich diesen Herausforderungen: Sie evaluieren **neue Geschäftsmodelle** und gehen damit auf den Markt. Die Digitalisierung des Messwesens und die Transformation des Energiesystems bieten eine **Vielzahl neuer Möglichkeiten**. Insbesondere das Themenumfeld **„Smartes Quartier“** liefert Ansätze für zukünftige Geschäftsmodelle.

WORKSHOP-INHALTE

Nutzen Sie unseren **Kompass-Workshop**, um aus dem umfassenden Themenkomplex „Smartes Quartier“ **Ihr Leistungsportfolio abzustecken und Ihre Ziele zu definieren**. Gemeinsam mit Ihnen analysieren und priorisieren wir wesentliche Handlungsfelder und halten Ihre Kompetenzen fest.



Smart Energy & Environment



Smart Grids



Smart Building



Smart Economy



Smart Living



Smart Mobility



Ihr Nutzen & Output des Workshops

- Sie **kennen Ihre Ziele** und haben eine Vorstellung, wie Sie das Thema Smartes Quartier angehen.
- Sie haben eine **solide Basis**, um im eigenen Unternehmen die Vision zu vermitteln, die Relevanz des Themas herauszustellen und dadurch die notwendige Awareness zu wecken.
- Sie erhalten eine **schriftliche Dokumentation** der erarbeiteten Inhalte im Workshop.



ca. 2x 5 Stunden



in Karlsruhe oder in Ihrem Unternehmen



Leiter Business Development, Bereichsleiter Digitale Strategie, Abteilungsleiter Vertrieb

Interesse an einem Workshop?

Schreiben Sie uns eine Mail oder rufen Sie uns an, wir erstellen Ihnen gerne ein individuelles Angebot.



Ihr Direktkontakt:

Jonas Vöhringer

+49 721 62714-179

sales@seven2one.de

www.seven2one.de